

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN MOTOR DI PT. NUSANTARA
SAKTI SEMARANG**
(*MOTORCYCLE SALES INFORMATION SYSTEM IN PT. NUSANTARA SAKTI
SEMARANG*)

Melia Azzah Rawani
Fakultas Teknologi Informasi dan Komunikasi
Universitas Semarang
meliaayuhandazahra@gmail.com

ABSTRACT

The existence of the problems in the company may be affected by the presence of a factor in sales activities, with the conditions and the ability of sellers mengakibatkan sales transactions declined. With the seller as the first party and the purchaser as the second party. The seller must be able to convince the buyer to successfully achieve sales objectives expected by consumers that the company can achieve the desired sales. In building the information system, the writer uses the method of system development waterfall in the use of the program or application that will be used in the thesis or final project, therefore the author to design and build this system in order to control and hel in the work activities of human resources with the expectation simplify PT. Nusantara Sakti Semarang in processing the sales system that is fast, accurate and programing languages PHP MYSQL. PT. Nusantara Sakti Semarang has a lot of selling a motor in semarang dengat desired targets. Target sold reached 200 units per month and sales of more than 1 trilion, so it can be carried out by an employee. The final result sistem can generate an information system that can be used to facilitate PT. Nusantara Sakti Motor way in sales of honda motorcycles in order to deliver maximum results.

Keywords : Sales, Waterfall

ABSTRAK

Adanya permasalahan di perusahaan dapat berpengaruh oleh adanya faktor dalam kegiatan penjualan, dengan adanya kondisi dan kemampuan penjual mengakibatkan transaksi penjualan menurun. Dengan adanya penjual sebagai pihak pertama dan pembeli sebagai pihak kedua, penjual harus dapat menyakinkan pembeli agar dapat berhasil mencapai sasaran penjualan yang diharapkan oleh konsumen agar perusahaan tersebut dapat mencapai penjualan yang diinginkan. Dalam membangun sistem informasi ini penulis menggunakan metode pengembangan sistem waterfall dalam penggunaan program ataupun aplikasi yang nanti akan digunakan dalam sekripsi maupun tugas ahir, oleh karena itu penulis merancang dan membangun sistem ini agar dapat mengontrol dan membantu dalam aktifitas kerja sumber daya manusia dengan harapan mempermudah PT. Nusantara Sakti Semarang dalam memproses sistem penjualan yang cepat, tepat dan akurat dengan bahasa pemrograman PHP MYSQL. PT. Nusantara Sakti Semarang telah banyak menjual motor di Semarang dengan target yang diinginkan. Target yang dijual mencapai 200 unit perbulan dan penjualan lebih dari 1 triliun, sehingga dapat dilaksanakan oleh seorang pegawai. Hasil akhir sistem ini dapat menghasilkan suatu sistem informasi yang digunakan untuk memudahkan PT. Nusantara Sakti Semarang dalam penjualan motor honda agar memberikan hasil maksimal.

Kata Kunci : Penjualan, *waterfall*